



olifant
consultancy

www.olifantconsultancy.nl

info@olifantconsultancy.nl

Account Manager Detachering

Klinkt 'creatieve sales' jou als muziek in de oren? En bouw je graag mee aan succes? Als frontend detachering en consultancy specialist dragen wij bij aan digitale projecten van de A-merken van Nederland. Ga jij bij hen die deuren voor ons openen en bouw je bestaande relaties uit?

Bij onze opdrachtgever ondersteunen we de in-house projectteams van klanten met grote namen met het ontwikkelen van top-notch digitale oplossingen. Applicaties die dagelijks door duizenden mensen worden gebruikt. De komende jaren willen we nog veel meer aansprekende klanten aan ons te binden!

Als Account manager bij onze opdrachtgever word je onderdeel van het salesteam met als opdracht om nieuwe klanten binnen halen en bestaande relaties uit te bouwen. Hoe je dat doet? Dat mag je zelf bepalen. Je ontwikkelt eigen initiatieven en nieuwe manieren om onze opdrachtgever onder de aandacht van A-merken te brengen en de inzet van onze frontend experts te verkopen.

Onze opdrachtgever is sinds 2019 onderdeel van een full service digital agency. Wij zoeken een Accountmanager die ook de verbinding zoekt en maakt met de zusterorganisaties. Dit betekent samen optrekken en klanten winnen en uitbouwen. Jouw succes staat niet voorop maar het succes van onze opdrachtgever is wat jouw bloed harder doet stromen. Je maakt er echt $1 + 1 = 3$ van.

Onze consultants zijn ons recht van bestaan. Zij moeten gelukkig zijn en zich blij voelen in hun opdracht. Dit belang staat voorop in de afweging welke opdrachten wij aannemen en wie wij willen voorstellen. Je bent betrokken bij onze medewerkers en begrijpt wat hun drijft.

Je bent assertief, creatief en niet bepaald verlegen. Voor een (online) salespitch of presentatie draai jij je hand niet om en je zet graag je tanden in vraagstukken als:

- Welke merken kennen ons nog niet, maar zouden dat wel moeten doen?
- Met welke nieuwe sales initiatieven kunnen we bij die merken op de radar komen?
- Welke partijen hebben leuke projecten waarop we in de toekomst kunnen gaan samenwerken?
- Wat voor opdrachten passen inhoudelijk bij de ambities van onze developers en hoe zorgen we dat we die kunnen gaan doen?
- Hoe breiden we ons netwerk nog verder uit?
- Welke opdracht past het beste bij onze consultants

Dankzij jou worden je collega's blij als ze weer op een nieuw uitdagend project aan de slag kunnen!

Klinkt tof? Check even of je dit in de pocket hebt:

- Een HBO+ diploma in commerciële economie, marketing of iets vergelijkbaars
- Minimaal 2 jaar ervaring met sales
- Bij voorkeur binnen de IT
- Affiniteit met innovatie en tech
- Kennis van moderne (offline en online) leadgen technieken
- Een go-getter mentaliteit en netwerk skills



olifant
consultancy

www.olifantconsultancy.nl
info@olifantconsultancy.nl

Over onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is dé frontend-specialist in Nederland op vlak van detachings- en consultancyopdrachten. Onze 100+ experts hebben een ongeëvenaarde kennis van de huidige frontend-technologieën zoals React, Angular, VueJS en Svelte. We nemen projectteams op sleeptouw om sites, apps en applicaties van wereldklasse neer te zetten voor de grotere merken.